



***“ El cierre de una venta exitosa
es la consecuencia de
un proceso interno poderoso ”***

Andrés Camus P.

¿TE SUENA ESTO CONOCIDO?



- **Te agobian las nuevas estrategias de desarrollo y sufres, te da rabia o te resistes a implementarlas...**
- **Desearías crear transformaciones en tu trabajo y en tus clientes, pero sigues estancado en lo mismo**



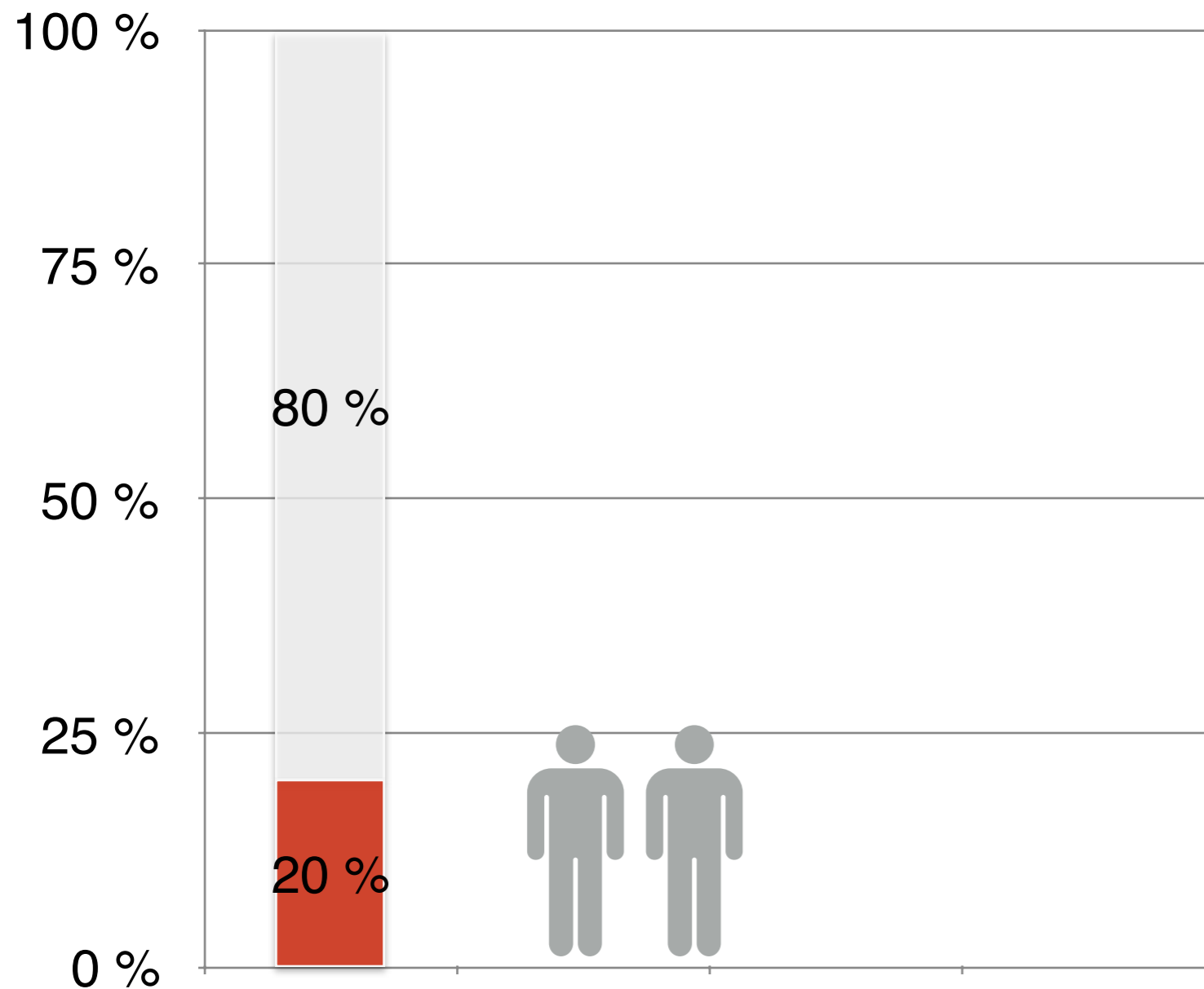
¿TE SUENA ESTO CONOCIDO?



- **No tienes ventas consistentes** y te cuesta mucho vender tus planes o servicios por diversos motivos
- **Tienes competencia en tu rubro** e incluso copian tus contenidos, tu negocio exacto, cobrando menos (o más!!) que tú y venden!!



¿TE SUENA ESTO CONOCIDO?



- **Tus clientes no aumentan a la velocidad que deseas** y si lo hace es gastando mucho tiempo y trabajo sin obtener el retorno que deseas
- **No tienes clientes que sean consistentes y fidelizados** por saber más sobre tus productos y servicios

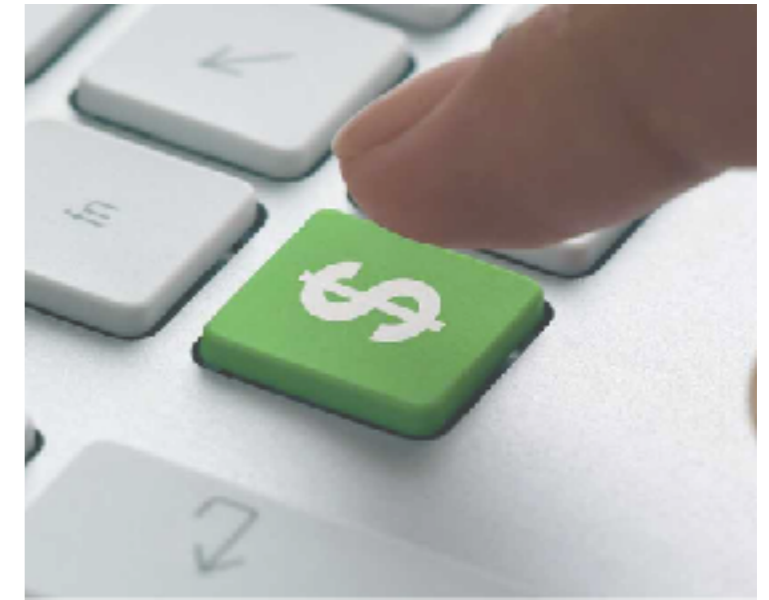
ESTE TRAINING ESTÁ ORIENTADO A



AUMENTAR TU INFLUENCIA, para así poder llegar a las personas correctas con el mensaje correcto, generar admiración y respeto y sobre todo lograr que te vean como un verdadero experto en lo que haces.



AUMENTAR TU IMPACTO, y así lograrás diferenciarte de tus competidores de una manera única, haciendo que la gente recuerde siempre tu mensaje y logrando cambiar sus vidas de manera positiva.



GENERAR MÁS DINERO, con menos esfuerzo y tiempo, aprendiendo nuevos modelos de venta y así optimizar tus procesos de conversión a ventas y generación de mejores ventas.



¿DETALLES? ESTO Y MUCHO MÁS APRENDERÁS EN VENTAS. EL JUEGO INTERIOR®

- ✓ Cómo aumentar la **influencia que generas** en tus potenciales clientes
- ✓ Cuáles son las **mejores estrategias para vender** un producto o servicio
- ✓ Cómo lograr vender un producto o programa **sin importar el precio**
- ✓ Cómo lograr **diferenciarte de tu competencia** sin importar el nivel en el que te encuentras
- ✓ Cómo aumentar tu **impacto y marca personal** para subir tus ventas
- ✓ Los secretos **para aumentar tus clientes y tus ventas** con el mismo esfuerzo y tiempo
- ✓ Entender qué y cómo piensan tus clientes y así **saber cómo llegar a ellos de mejor manera**
- ✓ Cómo **crear y ganar clientes y ventas** generando tu estrategia personal
- ✓ **Qué tipo de negocio** es el que más te conviene según tu tiempo, presupuesto y experiencia
- ✓ Las mejores **técnicas para diferenciarte** de tu competencia sin importar tu nicho de mercado
- ✓ Cómo **potenciar tu negocio existente** y vender más y mejor
- ✓ Y mucho, mucho más!



PROGRAMA

DÍA UNO

8:30

LLEGADA AL CENTRO DE EVENTOS
CHECK IN - CAFÉ

9:00

STEP 01
TU VICTORIA PERSONAL

11:00

COFFEE AM

11:30

STEP 01
LAS 7 DIMENSIONES DEL PODER PERSONAL

13:00

ALMUERZO (opcional en hotel)

14:30

STEP 2
2 MODELOS DE NEUROVENTAS + TALLER

16:00

COFFEE PM

16:30

STEP 3
CREAR MOMENTUM

18:00

FIN DE LAS ACTIVIDADES DEL DÍA

DÍA DOS

8:30

LLEGADA AL CENTRO DE EVENTOS
CHECK IN - CAFÉ

9:00

STEP 3
MODELO DE INTEGRACIÓN
NEUROVENTAS

11:00

COFFEE AM

11:30

STEP 4
DISEÑAR LA ESTRATEGIA

13:00

ALMUERZO (opcional en hotel)

14:30

STEP 5
PASOS MEDULARES PARA LA ACCIÓN

16:00

COFFEE PM

16:30

STEP 5
DEFINIENDO TU PLAN DE ACCIONES

18:00

FIN DE LAS ACTIVIDADES DEL DÍA

MI MÉTODO DE 5 PASOS



¿QUÉ TE GUSTARÍA MÁS?



- ¿Te gustaría aumentar tus clientes sin depender de unos pocos?
- ¿Te gustaría tener tu mejor estrategia de ventas?
- ¿Te gustaría saber qué decir a tus clientes?
- ¿Te gustaría saber cómo “leer” a tus clientes ?
- ¿Te gustaría contar con mi asesoría para el mejoramiento de tus propios procesos de venta?
- ¿Te gustaría captar clientes y ser más efectivo en el cierre de la venta?



Y ASÍ OBTENER:

- ✔ **Clientes permanentes = más ventas**
- ✔ **Más posicionamiento y credibilidad que te permite impactar la vida de más personas**
- ✔ **Ventas más consistentes**
- ✔ **Una estrategia personal que funcione para ti**
- ✔ **Cumplir tus metas!!**



¿QUÉ HARÁ ESTE TRAINING POR TI?

STEP 01

TU VICTORIA PERSONAL

PODRÁS IDENTIFICAR CUÁLES SON LAS CREENCIAS QUE ESTÁN LIMITANDO TUS PROCESOS DE VENTA Y QUÉ ASPECTOS DEBES DESARROLLAR PARA MEJORAR(TE)

STEP 02

NEUROVENTAS: 6 MODELOS PARA ARMAR

OBTENDRÁS EL CONOCIMIENTO DE LOS ÚLTIMOS MODELOS DESARROLLADOS EN NEUROVENTAS Y PODRÁS APLICARLOS EN TU RUBRO DE NEGOCIO

STEP 03

CREAR MOMENTUM

SABRÁS COMO CREAR CONTENIDO DE CALIDAD Y ENTENDERÁS CÓMO HACERLO DEL MODO MÁS RÁPIDO Y EFECTIVO

STEP 04

DISEÑAR TU ESTRATEGIA

ENTENDERÁS LOS PASOS NECESARIOS PARA GENERAR TU MEJOR ESTRATEGIA EN EL MENOR TIEMPO POSIBLE

STEP 05

TOMAR ACCIÓN

DEFINIRÁS Y OBTENDRÁS TU PROPIO PLAN DE ACCIONES MASIVO Y QUÉ PASOS DEBES SEGUIR PARA LLEVARLO A CABO



Andrés Camus Parra (Chile)

Mentor Ejecutivo, Executive & Team Coach Certificado. Trainer en Neuroventas

Especialización: Mentoring | Team Building y Equipos de Alto Desempeño | Gestión del Cambio | Coaching Ejecutivo | Consultoría PNL | Trainer PNL | Coaching de Desarrollo Personal | Coaching On line | Coaching de Ventas | Coaching Assist© | Coaching Time© | Coaching de Carrera | Coaching para Emprendedores | Coaching de Negocios | Trainer a Líderes Coaches | Coaching Académico | Facilitador Grupos Mastermind

Contacto: andres@humanagement.cl

Gerente General y Fundador de **Humanagement Coaching & Mentoring** y **Ensamble**. Arquitecto UC. Tiene más de 20 años de experiencia desarrollando programas de actividades al aire libre (Outdoor Training). Creador de **STEP-PRO©** un proceso metodológico que permite potenciar y desarrollar las habilidades y competencias de los Líderes y equipos naturales que colaboran en las empresas; y de **Team Building Experience (TBE ©)**, experiencias de aprendizaje de alto impacto para equipos de trabajo. Además desarrolla procesos de **High-Potential and developmental Coaching (H-PD Coaching ©)** y **Performance Coaching** dentro de las Organizaciones para generar desarrollo de alto potencial y mejoramiento en el rendimiento de sus colaboradores (gerentes, subgerentes, Jefaturas y quienes integran equipos naturales).

Desde 1993 participa en programas de educación en la aventura y el año 1998 se inicia como **Guía** y **Coordinador** de **programas de Trabajo en Equipo y Liderazgo**. Es Instructor certificado por el Wilderness Medicine Institute en Primeros Auxilios en Áreas Silvestres (WFA) y participa en programas de **Outdoor Training** a lo largo de **Chile**. También en **Argentina, Perú, Colombia, Ecuador y Bolivia**. Desde el año 2002 trabajó como Coach Corporativo, en los programas recreativos, de incentivo y principalmente en áreas de Capacitación de Recursos Humanos, diseñando estrategias de aprendizaje, programas en terreno, diseño de metodologías de aprendizaje y produciendo programas corporativos con énfasis en temas de Trabajo en Equipo, Liderazgo, Comunicación y Confianza, entre otros.

Socio Fundador y Gerente General del Centro para el Aprendizaje Experiencial S.T.E.P. del año 2005 a 2007, en sociedad con Latitud 90 SA. A partir de esta fecha se ha especializa en el **diseño, construcción y dirección de Centros de Desafíos** y **Outdoor Training** en **cuerdas bajas** (Low Ropes) y **Altas** (High Ropes).

Coach Neurolingüístico, certificado por la International Coaching Community (ICC)-Londres; Trainer PNL certificado por la International Community of Neurolinguistic Programming (ICNLP) y la International Association of NLP Institute (IANLP); **Master Practitioner en Neurolingüística** certificado por la ICNLP y la IANLP; y **Executive Coach**, certificado por la ICC y la International Association of Coaching Institutes (ICI), realizando procesos de Coaching Ejecutivo con Country Managers, Gerentes, Sub gerentes, Supervisores y Jefaturas en todo Chile. Es **Mentor Ejecutivo Profesional** Certificado internacionalmente por Human Coaching Network (HCN) y Coaching & Mentoring International (CMI); realizando procesos de **Mentoring de Alta Dirección** (Directores, CEO, COO, Gerentes). Además es **Master Trainer Neurolingüístico**, dictando charlas y cursos de Neurolingüística, Inteligencia Emocional en el Liderazgo, Motivación, Liderazgo por Valores y Trabajo en Equipo.

Forma parte de la red de Coaches de **Humanagement International** con sedes en Chile, Colombia, Canadá e Irlanda y de **Acuity Global Development** con sede en Inglaterra. También es **Trainer en NeuroVentas** certificado por Jürgen Klaric

Autor del Libro "**Coaching con Tambores Africanos. Un Arte Milenario para las empresas del siglo XXI**"©, 2016.



¿CUÁNTO DEBES INVERTIR AHORA?

El valor comercial en el Mercado del Training VENTAS.EL JUEGO INTERIOR® es

\$1.500.000 x persona

MEGA DESCUENTO

80% OFF

\$299.990 x PERSONA

SÓLO POR TIEMPO LIMITADO



SI VAS CON UN ACOMPAÑANTE

TE PREMIAMOS CON UN

85%

DE DESCUENTO

(A PAGAR \$450.000)

\$225.000 X PERSONA

SÓLO POR TIEMPO LIMITADO



STEP
01

»» BONO #1

3 MESES DE EMAILS Y CONTACTO ILIMITADO
DE CONSULTAS



STEP
02

»» BONO #2

50% DESCUENTO SESIÓN DE COACHING
ONE-TO-ONE DE 30 MIN



STEP
03

»» BONO #3

PLANTILLAS, HOJAS, HERRAMIENTAS
Y WORKBOOK DE TRABAJO



STEP
04

»» BONO #3

50% de DESCUENTO EN EL LIBRO
“VENTAS. EL JUEGO INTERIOR” DE ANDRÉS CAMUS



LUGAR CENTRO DE EVENTOS BULNES

Avda. Presidente Bulnes 188,
Piso 1. Metro Moneda

SANTIAGO
contacto@humanagement.cl



**CONSULTAS WHATSAPP:
(+56 9) 5829 9442**

